

## RESULTATS 1<sup>ER</sup> SEMESTRE 2024

**Chiffre d'affaires : 264 M€ (+3,2 % à données publiées)**

**CA produits Essentiels : 160 M€ (+6,0 % à données publiées)**

**Résultat net part du Groupe : 24 M€ (9,0 % du CA)**

**EBITDA : 45 M€ (17,0 % du CA)**

**Génération de cash-flow : 27 M€**

Le Conseil d'administration de Vetoquinol SA, réuni le 10 septembre 2024, a examiné l'activité et arrêté les comptes du 1<sup>er</sup> semestre de l'exercice 2024. Le rapport d'examen limité des comptes au 30 juin 2024 a été émis par les Commissaires aux comptes.

**Le laboratoire Vetoquinol enregistre un chiffre d'affaires de 264 M€, pour les 6 premiers mois de l'exercice 2024, en hausse de +3,2 % à données publiées.**

La poursuite de la simplification de la gamme des produits Complémentaires se traduit par une baisse volontaire d'environ 1,6% du chiffre d'affaires du 1<sup>er</sup> semestre de l'exercice 2024. L'impact de change est non significatif (-0,3 M€) à fin juin 2024 vs. -2,0 M€ sur la même période de l'exercice 2023.

**L'activité des produits Essentiels s'élève à 160 M€, en progression de +6,0 % à données publiées et représente 61 % des ventes du laboratoire du 1<sup>er</sup> semestre 2024 vs. 59 % au S1 2023.** Le principal moteur de la stratégie du Groupe continue de porter le développement du laboratoire.

Au 30 juin 2024, la quasi-totalité des pays stratégiques du Groupe est en croissance. C'est le fruit du travail continu des équipes sur le terrain. Le territoire stratégique Europe augmente de +5,0 % à données publiées, avec le retour des croissances en volume, résultat de la performance soutenue des produits Essentiels sur le 1<sup>er</sup> territoire du laboratoire. Le territoire Asie/Pacifique/Reste du monde est en hausse de +10,0 % à données publiées. Les Amériques hors Etats-Unis, c'est à dire le Canada, le Brésil et le Mexique sont également en progression. Aux Etats-Unis en revanche, l'atterrissage attendu après plusieurs années de forte croissance, a été plus rude qu'anticipé en raison de la baisse des stocks chez les grossistes américains à laquelle s'est ajoutée, de manière ponctuelle, l'indisponibilité temporaire d'une gamme de produits. Ces éléments impactent négativement les ventes sur ce territoire de -8,7 %.

Les ventes des produits destinés aux animaux de compagnie (188 M€) sont en hausse à données publiées de +3,8 % et représentent 71,2 % des ventes totales du laboratoire (vs. 181 M€ au S1 2023). Les ventes à destination des animaux d'élevage s'établissent quant à elles à 76 M€ en croissance de +1,8 % à données publiées (vs. 75 M€ au S1 2023).

POUR TOUTE INFORMATION  
CONTACTER :

VETOQUINOL

Relations investisseurs

Fanny Toillon

Tél. : +33 (0)3 84 62 59 88

relations.investisseurs@vetoquinol.com



**La marge sur achats consommés ressort à 72,3 %**, en légère hausse par rapport à celle du 1<sup>er</sup> semestre 2023. Cette évolution est liée au mix-produits et plus particulièrement à la poursuite de la croissance des produits Essentiels, ainsi qu'à la hausse des prix de vente supérieure à +3 %. Ces éléments ont compensé la hausse des coûts d'achats des matières premières et des fabrications externalisées.

Les autres achats et charges externes sont en forte hausse de +20,8 % (vs. -7,9 % au S1 2023), soit un montant de +10,3 M€ sans impact significatif de change, reflétant l'accroissement des dépenses en R & D et en marketing (+9,0 M€). Les charges de personnel croissent de +4,3 M€ reflétant principalement les inflations salariales dans le Groupe. L'effectif du laboratoire est en légère progression : 2 519 au 30 juin 2024 vs 2497 au 30 juin 2023.

Les dotations aux amortissements liés à l'application de la norme IFRS 16 engendrent une charge d'amortissement de -3,0 M€ vs -2,9 M€ à fin juin 2023.

**Le Résultat opérationnel courant avant amortissement des actifs incorporels issus d'acquisitions s'élève à 38,5 M€** pour l'exercice arrêté au 30 juin 2024, Il représente 14,6 % du chiffre d'affaires consolidé.

**Le Résultat opérationnel courant du Groupe s'établit à 32 M€ (12,1 % du CA).**

Les autres produits et charges opérationnels s'élèvent à 1,1 M€ contre 2,6 M€ à fin juin 2023. Ce produit net est lié à la vente d'un site industriel au Brésil. Pour rappel, le produit net de 2,6 M€ enregistré à fin juin 2023 incluait une renégociation du prix d'acquisition de Clarion (filiale brésilienne) et reflétait une situation macro-économique locale incertaine.

La charge d'impôt s'élève pour le 1<sup>er</sup> semestre 2024 à -11,2 M€ (vs. -10,4 M€ au S1 2023). Le taux d'impôt apparent s'établit à 32,0 % (vs. 24,4 % à fin juin 2023).

**L'EBITDA du laboratoire Vetoquinol s'établit à 45 M€ au 30 juin 2024, soit 17,0 % du chiffre d'affaires.** Il est impacté par la baisse d'activité aux Etats-Unis, par l'accroissement du rythme des dépenses en R & D (8,1 % du CA vs. 6,9 % du CA S1 2023) pour accompagner le développement du laboratoire et par la décision d'engager dès le 1<sup>er</sup> semestre une part importante du budget de marketing annuel.

**Le Résultat net du laboratoire Vetoquinol s'élève à 24 M€, soit 9,0 % du chiffre d'affaires du S1 2024.**

**Le Groupe Vetoquinol affiche une position globale nette de trésorerie positive de 142 M€, en hausse de +12 M€ sur les 6 premiers mois de l'exercice 2024.**

Le Groupe Vetoquinol dispose de solides fondamentaux (rentabilité opérationnelle, génération de cash-flow, et capitaux propres renforcés) pour poursuivre sa stratégie de développement et a les moyens de financer ses ambitions de croissance externe.

Le support de présentation des Résultats semestriels 2024 ainsi que la plaquette des comptes semestriels sont disponibles sur le site Internet du laboratoire : <https://vetoquinol.com/fr/investisseurs>

**Prochaine publication** : CA 3<sup>e</sup> trimestre 2024, le 30 octobre 2024

#### À PROPOS DE VETOQUINOL

Vetoquinol est un acteur international de référence de la santé animale, présent en Europe, aux Amériques et en Asie/Pacifique.

Indépendant et « pure player », Vetoquinol innove, développe et commercialise des médicaments vétérinaires et des produits non médicamenteux destinés aux animaux d'élevage (bovins, porc) et aux animaux de compagnie (chiens, chats).

Depuis sa création en 1933, Vetoquinol conjugue innovation et diversification géographique. Le renforcement du portefeuille-produits et les acquisitions réalisées sur des territoires à fort potentiel assurent une croissance hybride au Groupe. Au 30 juin 2024, Vetoquinol employait 2 519 personnes.

Vetoquinol est coté sur Euronext Paris depuis 2006 (code mnémorique : VETO). Vetoquinol est éligible aux PEA et PEA-PME.

## ANNEXE

### CHIFFRE D'AFFAIRES

<i>En millions d'euros</i>	2024	2023	Variation à données publiées	Variation à cours de change constants
CA 1 <sup>er</sup> trimestre	133,6	145,4	-8,1%	-8,0%
CA 2 <sup>e</sup> trimestre	130,8	110,8	+18,0%	+17,8%
<b>CA cumulé 6 mois</b>	<b>264,4</b>	<b>256,2</b>	<b>+3,2%</b>	<b>+3,1%</b>

### COMPTE DE RÉSULTAT SIMPLIFIÉ

<i>En millions d'euros</i>	30/06/2024	30/06/2023	Variation
<b>Chiffre d'affaires total</b>	<b>264,4</b>	<b>256,2</b>	<b>+3,2%</b>
<i>dont produits Essentiels</i>	160,2	151,0	+6,0%
<b>Résultat opérationnel courant</b>			
<b>av. amort. actifs acquis</b>	<b>38,5</b>	<b>45,4</b>	<b>-15,1%</b>
<i>en % du CA total</i>	14,6	17,7	
<b>Résultat net part du Groupe</b>	<b>23,8</b>	<b>32,2</b>	<b>-26,1%</b>
<i>en % du CA total</i>	9,0	12,6	
<b>EBITDA</b>	<b>45,0</b>	<b>59,7*</b>	<b>-24,6%</b>
<i>en % du CA total</i>	17,0	23,3	

\* Données publiées prenant en compte l'impact non récurrent positif au Brésil (+6,1 M€)

### RECONCILIATION DE L'EBITDA

<i>En millions d'euros</i>	30/06/2024	30/06/2023
<b>Résultat net avant mise en équivalence</b>	<b>23,8</b>	<b>32,2</b>
Charge d'impôt	11,2	10,4
Résultat financier	(2,0)	(1,3)
Provisions comptabilisées en autres produits et charges opérationnelles	(1,0)	3,5
Dotations et reprises aux provisions	(2,9)	(0,7)
Dotations aux amortissements (inclus IFRS 16)	15,9	15,5
<b>EBITDA</b>	<b>45,0</b>	<b>59,7*</b>

\* Hors impact non récurrent du Brésil au S1 2023, l'EBITDA ressort à 53,6 M€ (21%)

## INDICATEURS ALTERNATIFS DE PERFORMANCE

La direction du Groupe Vetoquinol estime que ces indicateurs non définis par les normes IFRS fournissent des informations supplémentaires qui sont pertinentes pour les actionnaires dans leur analyse des tendances sous-jacentes, de la performance et de la position financière du Groupe. Ces indicateurs sont utilisés pour l'analyse des performances par le Management.

**Produits Essentiels :** Les produits dits Essentiels sont des médicaments vétérinaires et des produits non médicamenteux commercialisés par le Groupe Vetoquinol. Ce sont des produits leaders ou avec le potentiel pour le devenir et qui répondent à des besoins quotidiens des vétérinaires dans le segment des animaux de rente ou dans le segment des animaux de compagnie. Ces produits ont vocation à être commercialisés mondialement, d'où un effet de levier sur leur performance économique.

**Taux de change constant :** Le terme à « taux de change constant » correspond au fait d'appliquer les taux de change de la période précédente sur l'exercice actuel, toutes choses restant égales par ailleurs.

**Croissance organique :** La croissance organique désigne la croissance du chiffre d'affaires de Vetoquinol liée à une augmentation de ses ventes en volume et/ou en prix de l'exercice N comparée à l'exercice N-1, à taux et périmètre constant.

**Résultat opérationnel courant avant amortissement des actifs issus d'acquisitions :** Cet indicateur permet d'isoler les impacts non cash des amortissements comptabilisés sur les actifs incorporels en lien avec des opérations de croissance externe.

**Trésorerie nette :** La trésorerie nette correspond à la trésorerie et équivalents de trésorerie diminuée des concours bancaires courants et des dettes bancaires, ce, en conformité avec la norme IFRS 16.